

Myyntipäällikkö maavastuulla - liesituulettimet ja kodinkoneet

EICO A/S, jonka pääkonttori sijaitsee Brønderslevissa Tanskassa, on jo vuodesta 1981 asti toimittanut design -tuotteita laatutietoisille asiakkaille asiantuntevien keittiö- ja kodinkonemyymälöiden sekä verkkokauppojen kautta niin Tanskassa, Ruotsissa kuin Norjassa ja nyt myös Suomessa. EICO:n päämääränä on tarjota valikoima, joka koostuu aina laadukkaista tuotteista, joilla on hyvä kestävyys, korkea hyötysuhde ja huomio energiankulutuksessa. Toimitamme omia tyylikkäitä EICO tuotteitamme sekä kansainvälisesti tunnustettujen brändien tuotteita, kuten Elican ja Faberin designer liesituulettimia sekä Vestfrostin elegantteja viinikaappeja.

Vahva myynnin ja verkostojen rakentaja, ammattimaisten asiakassuhteiden kehittämiseen.

Myyntipäällikkönä ensisijaiseen vastuualueeseesi kuuluu myynti, toiminnan kehittäminen, sekä EICO:n jälleenmyyjäverkoston johtaminen siten, että sen koko potentiaali saadaan käyttöön. Todennäköisesti asut Helsinki - Turku - Tampere alueella, mutta vastuualueesi kattaa koko Suomen. Saat kokonaisvastuun myynnistä, mutta myös käytännön työtehtäviä suomalaisten asiakkaiden kanssa, sillä odotamme, että kehität markkinoita seuraavasti:

- o Laajennat myyntiä jo nykyisille keittiö- ja kodinkone vähittäiskauppa-asiakkaillemme niin pääkonttori kuin myymälä -tasolla
- o Etsit uusia potentiaalisia vähittäiskauppa-asiakkaita
- o Luot läheisiä verkostoja ja tarjoat sparrausta myynninedistämistoimista
- o Tarjoat ensiluokkaista teknistä tukea ja toimit yhteydessä asiakaspalvelijoidemme sekä sisäisten myyjiemme kanssa
- o Suunnittelet tiimin sekä oman myyntityösi itsenäisesti ja jäsennellysti suhteessa myyntibudjettiin, joka asetetaan EICO:n myyntijohtajan kanssa
- o Toimit tulevan Suomi -tiimin johtajana, joka tullaan perustamaan lähitulevaisuudessa kasvavan menestyksen mukaisesti
- o Käsittelet tarjoukset ja varmistat tiiviin vuoropuhelun ja tiedonkulun asiakkaiden sekä EICO:n tukitoimintojen välillä
- o Edistät yrityksen tuntemusta mahdollisista uusista markkinoista, tuotteista ja kilpailijoista
- o Teet töitä omasta kotitoimistostasi käsin ja varmistat vuoropuhelun Suomen suurimpien ja tärkeimpien asiakkaiden kanssa

Tässä työssä onnistuminen vaatii vankkaa tuotetietoa sekä markkinoiden ymmärtämistä, jotta voit asettaa tarvittavaa painetta myyntiin ja saavuttaa entistä suurempaa menestystä. Lisäksi, olet itsevarma ja ennakoiva, ja luot luontevasti tiiviitä verkostoja niin ketjujen toimistojen kuin jakelijoidenkin kanssa.

Kunnianhimoinen tekninen myyjä, joka on valmis ottamaan seuraavan askeleen

Sinun koulutustaustasi voi olla monipuolinen, mutta sinulla tulee olla aiempaa kokemusta teknisestä myynnistä keittiö- ja kodinkoneteollisuuden parissa. Myyntityössäsi keskityt asiakkaiden tarpeisiin ja luot uusia mahdollisuuksia, esim. hyödyntämällä strukturoituja ja ammattimaisia KAM-menetelmiä. Myyjänä sinulla on vahva ja selkeä tilannetaju, hyvät vuorovaikutustaidot sekä ymmärrys siitä, kuinka voit kehittää myyntiäsi. Lisäksi sinulla saattaa olla aiempaa kokemusta johtamisesta. Keskityt luonnollisesti yhteisiin tavoitteisiin ja hyvään tiimihenkeen ja olet valmis ottamaan vastuun sekä ihmisten että markkinoiden kehittämisestä.

Henkilönä nautit vapaudesta vastuulla sekä ihmisten kanssa toimimisesta jaetun menestyksen takaamiseksi. Olet luonnostaan järjestelmällinen ja tulos -orientoitunut ja sinulla on loistava energia myynninjohtamiseen ja uusien aktiviteettien luomiseen. Olet vahva ja luonnollinen suhteiden rakentaja ja tiedät milloin sinun tulee kuunnella ja tarjota tilaa, mutta myös tarvittaessa ottaa tilanne haltuun.

Sinusta tulee suomalaisen menestyksen johtaja itsenäisellä arjen ja toiminnan suunnittelulla. EICO on kunnianhimoinen yritys, jossa toimit lähellä huippua ja autat asettamaan tulevaisuuden suunnan. Pohjoismaiset kollegasi ovat päteviä ja nauttivat yhdessä työskentelystä.

Lisää tietoa:

Lisätietoja saat ottamalla yhteyttä Insightmentsiin, headhunter Thomas Aagaardiin +45 2373 3913 tai headhunter Morten Elbroon +45 2858 0056.

Lähetä CV:si otsikolla "Sales Manager EICO OY " osoitteeseen job@insightments.dk